

Verlässlich versichert.
Persönlich betreut.



Wer ist k+m?

Wir, die Konzept & Marketing GmbH, kurz **k+m**, sind ein mittelständischer Anbieter von Sach-, Haftpflicht- und Unfallversicherungen. Seit 2001 entwickeln wir in Kooperation mit **namhaften Versicherungsgesellschaften** innovative Produkte speziell für unabhängige Versicherungsvermittler.

Wir legen besonderen Wert auf die **Qualität** unserer Produkte. Ganz bewusst haben wir uns für eine Ausrichtung als Premiumanbieter entschieden. Dazu gehören Produkte, die sich mit den besten Angeboten unserer Mitbewerber messen und darüber hinaus durch außergewöhnliche Leistungen abheben.

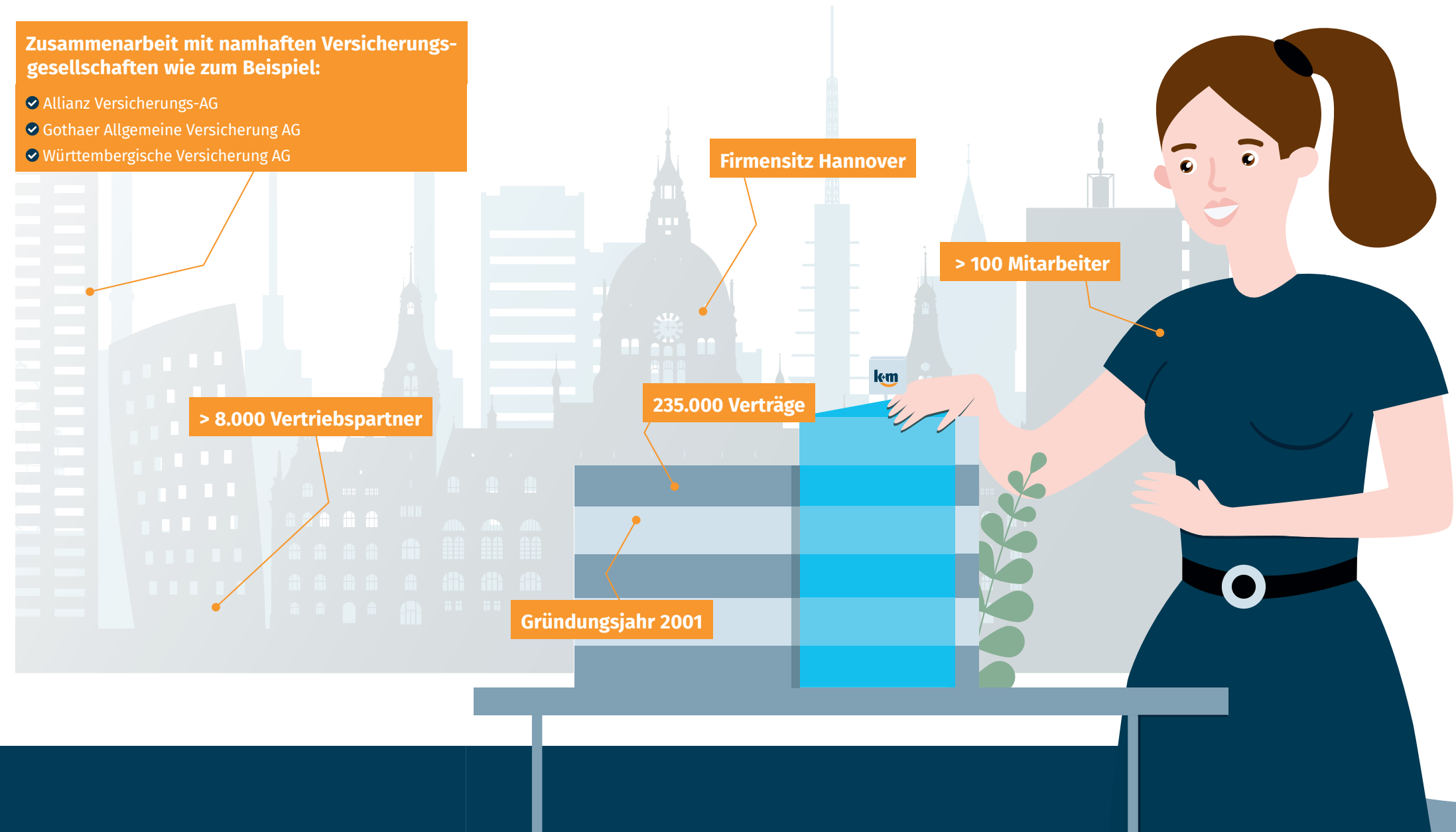
Genauso wichtig ist uns Qualität im Service. Im Kontakt mit Kunden und Geschäftspartnern zeichnet k+m sich sowohl durch **Schnelligkeit** und **Professionalität** als auch durch **Flexibilität** und **Menschlichkeit** aus. Um diesen Werten gerecht zu werden, vertrauen wir auf unsere wertvollste Ressource:

Unsere Mitarbeiter. Mit hoher Fachkompetenz und viel Empathie bilden sie das Rückgrat unseres Unternehmens. Die zahlreichen **positiven Bewertungen** und wiederholten **Auszeichnungen** für k+m belegen die Stärken unserer Mitarbeiter.

Diese Werte überzeugen sowohl Kunden als auch Geschäftspartner von k+m und legen den Grundstein für langfristig erfolgreiche Beziehungen für beide Seiten.

Zusammenarbeit mit namhaften Versicherungsgesellschaften wie zum Beispiel:

- ✓ Allianz Versicherungs-AG
- ✓ Gothaer Allgemeine Versicherung AG
- ✓ Württembergische Versicherung AG



Vertrieb über unabhängige Versicherungsvermittler

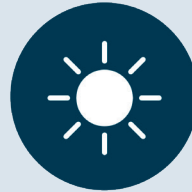
Für uns ist die professionelle Beratung durch einen qualifizierten Versicherungsmakler oder -berater unumgänglich. Nur auf diese Weise erhalten Kunden das individuell beste Versicherungsangebot.

Deshalb arbeiten wir ausschließlich mit unabhängigen Versicherungsvermittlern zusammen. Diese beraten ihre Kunden so umfassend, dass sie letztendlich eine Lösung anbieten, die mehr als nur den günstigsten Preis oder die höchste Versicherungssumme bietet.

Unsere Vertriebspartner finden den Versicherungsschutz, der sich am individuellen Absicherungsbedarf ihrer Kunden orientiert.

Dieser Verkaufsweg bedeutet auch: Wir scheuen keinen Vergleich. Mit unseren innovativen und modularen **Premium-tarifen** sind Makler und Berater in der Lage, den Versicherungsschutz auf den Bedarf ihrer Kunden abzustimmen.

Zum Abschluss kommt es letztendlich nur, wenn unsere Tarife im Wettbewerbsvergleich die besten Konditionen für den Kunden bieten.

Sach		Haftpflicht	Personen
	Eigenheim (Hausrat + Wohngebäude)		
		Privathaftpflicht	Unfall
	Wohngebäude		
		Tierhalterhaftpflicht	Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht
	Photovoltaik		

📌 Bestandoptimierungsservice

Wir bieten eine kundenfreundliche und unkomplizierte „**Eins-zu-eins-Umdeckung**“ von Beständen in die vario Tarife* (inkl. Besitzstandsgarantie) von k+m.

Im Rahmen der Bestandsoptimierung **analysieren** wir den **Bestand** und prüfen, ob wir mit den flexiblen Tarifen unserer vario-Welt **bessere Konditionen** für Makler und ihre Kunden erzielen können.



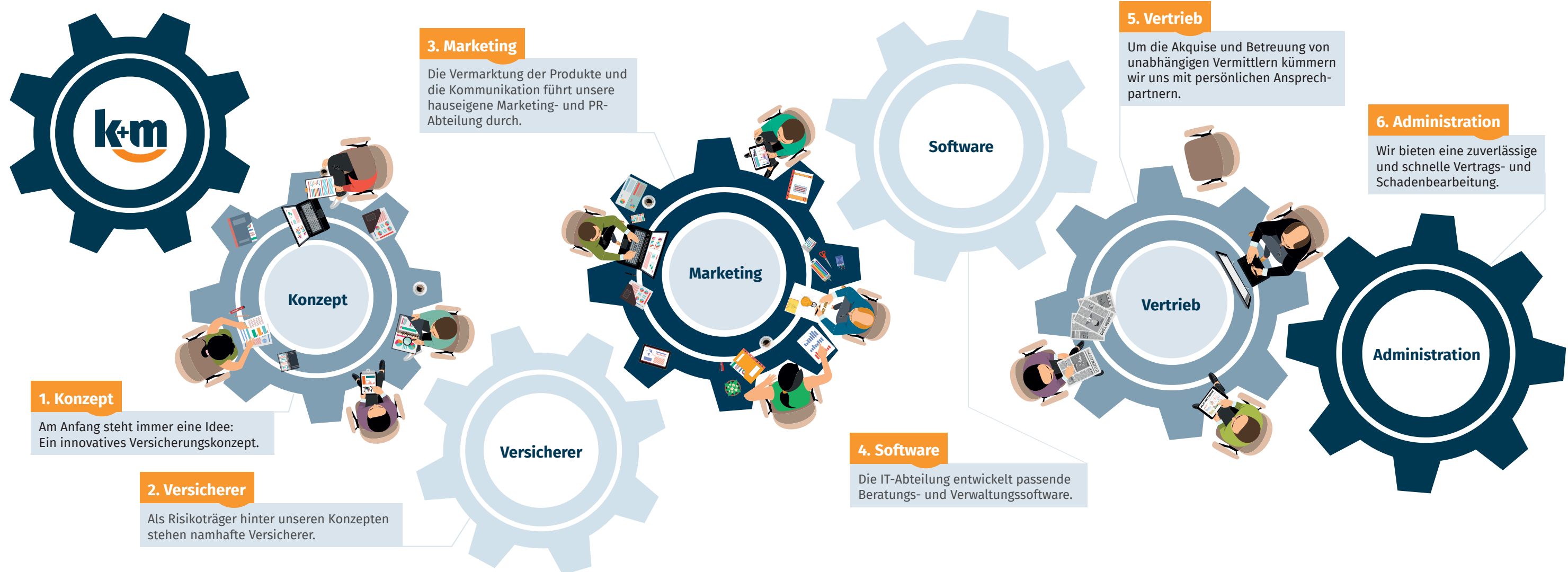
📌 Bestands- und Firmenkäufe

Gemeinsam bieten k+m und Partnerunternehmen die Möglichkeit, Bestände zu veredeln und zum Zeitpunkt der Beendigung einer Maklertätigkeit zu den bestmöglichen Konditionen zu veräußern. Kunden profitieren von der Servicequalität eines Top-Dienstleisters, der wiederholt für seine Leistungen in der Kunden- und Partnerbetreuung ausgezeichnet wurde.

Möglichkeiten der Bestandsnachfolge

- ✓ Bestandskauf (Asset-Deal)
- ✓ Firmenkauf (Share-Deal)
- ✓ Maklerrente
- ✓ Übergangsphase

Je nach Firmierung, Bestandszusammensetzung und steuerlicher Ausgangslage kann eine der oben genannten Möglichkeiten die beste für Makler sein.



Gewinnen Sie mit k+m mehr Zeit für das Wesentliche: Ihre Kunden

Die Arbeitsbedingungen im Versicherungsvertrieb werden fortlaufend anspruchsvoller. Strenge Dokumentations- und Weiterbildungspflichten sowie immer neue Gesetzesänderungen belasten den Makleralltag.

Mit den **Servicevorteilen von k+m** befreien sich von Haftungssorgen, hohem Verwaltungsaufwand und Ärger im Schadenfall.

Durch eine Zusammenarbeit mit k+m haben Sie mehr Zeit für Ihre eigentliche Berufung:

Die Beratung Ihrer Kunden.



Abrechnung

Flexible Courtagegestaltung nicht in allen Sparten. Eine Courtageabrechnung zu allen Produkten und uneingeschränkte Rechte am Bestand.



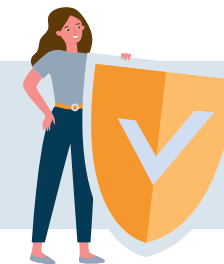
Vertriebsunterstützung

Wir unterstützen Sie aktiv bei der Vermarktung und Kundenberatung mit innovativen Marketingunterlagen und wertvollen Ratgebern. Außerdem bieten wir umfangreiche Onlineschulungen als zertifizierter Weiterbildungspartner.



Alles aus einer Hand

Komplette Antragsbearbeitung, Policierung, Inkasso-, Mahn- und Kündigungsbearbeitung bis hin zur vollständigen Schadenbearbeitung und -regulierung sowie integrierte BiPRO-Standards mit Anschluss an über 30 Maklerverwaltungsprogramme.



Haftungssicherheit

Starke Versicherungslösungen mit umfassender Allgefahrendeckung schützen Ihre Kunden vor jeglichen Gefahren und Sie als Geschäftspartner von k+m vor unnötigen Haftungsrisiken.



Erstklassige Produkte

Wir entwickeln Versicherungslösungen speziell für Makler. Bei uns bekommen Sie Spitzentarife mit Bestleistungs- und Besitzstandsgarantien, Allgefahrendeckung und modularer Produktgestaltung zur individuellen Absicherung.



Qualifizierte Ansprechpartner

Bei k+m sprechen Sie jederzeit mit geschulten Fachkräften, die Ihnen bei allen Anliegen zur Seite stehen: Egal ob Sie nur eine Frage haben, ein Schadenfall zu klären ist oder Hilfe bei einem Antrag benötigen.



Podbielskistr. 333 05 11 - 640 54 0
30659 Hannover info@k-m.info