

Zielmarktdefinition

Dieses Blatt soll Ihnen einen Überblick verschaffen, für welchen Zielmarkt und für welche Ziel- bzw. Kundengruppe unsere angebotene Versicherungslösung geeignet ist.

Diese Zielmarktdefinition stellt lediglich eine Empfehlung dar. In begründeten Einzelfällen kann von dieser Empfehlung abgewichen werden. Dies kann Auswirkungen auf den Versicherungsumfang bzw. die Versicherungsleistungen haben.

Welcher Zielmarkt soll im Allgemeinen durch das Produkt abgesichert werden?

Das Produkt ist für volljährige Privatkunden bestimmt, die ein in der Bundesrepublik Deutschland gelegenes und ständig bewohntes Wohngebäude, teilweise auch mit gewerblicher Nutzung gegen Beschädigung, Zerstörung oder Abhandenkommen (z. B. durch Feuer) absichern möchten.

Für welche Ziel- bzw. Kundengruppe wurde das Produkt entwickelt?

1. Tariflinien

Die Tariflinien des Produktes sind für folgende Kunden besonders geeignet:

| Tariflinien | Zielgruppe |
|----------------|--|
| Komfort | Personen, die einen ausgewogenen Versicherungsschutz bei gutem Preis-/Leistungsverhältnis wünschen |
| Plus | Personen, die sehr umfangreichen Versicherungsschutz bei marktüblichem Preisniveau wünschen |

2. Optionale Bausteine bzw. Leistungserweiterungen

Die optionalen Erweiterungen sind besonders für die Personen geeignet, die den grundsätzlichen Versicherungsschutz der Tariflinien zusätzlich um eine spezielle Versicherungslösung für Ihre individuelle Risikosituation erweitern möchten.

Zum Beispiel werden folgende optionale Erweiterungen angeboten:

- Glasbruchabsicherung
- Schutz von Photovoltaikanlagen mit und ohne Ertragsausfallabsicherung
- Absicherung gegen weitere Naturgefahren/Elementargefahren (z.B. Erdbeben, Überschwemmung)
- Absicherung von Ableitungsrohren auf dem oder außerhalb dem Versicherungsgrundstück
- Absicherung von unbekannten oder unbenannten Gefahren (Allgefahrendeckung)